

WINDOWS

I N N O V A T I O N

DAY 2011

18 NOVEMBRE 2011 • HOTEL SACCARDI • CASELLE DI SOMMACAMPAGNA (VR)



Sconfiggere la crisi
con l'innovazione tecnologica



sponsor:



in collaborazione con:

AMBROSIPARTNER srl

Windows Innovation Day: sconfiggere la crisi con l'innovazione tecnologica

18 novembre 2011 • Hotel Quadrante Europa - Caselle di Sommacampagna (VR)

Le aziende leader nel settore della produzione di serramenti in legno, in collaborazione con il Dott. Paolo Ambrosi direttore di Ambrosi Partner srl, e CasaClima organizzano a Caselle di Sommacampagna (VR) per il 18 novembre 2011 il convegno **“Windows InnovationDay: sconfiggere la crisi con l'innovazione tecnologica”**.

Partner dell'iniziativa saranno:

- CSB F.lli Straudi S.p.A. distributore del marchio Posaclima la più grande novità nella posa delle finestre ad alta efficienza energetica, adottato da 8 su 13 aziende serramentisti che certificate presso CasaClima
- Remmers protagonista delle più grandi novità nella verniciatura garantita del serramento in legno
- Roverplastik di Volano (Tn), azienda leader nella produzione di cassonetti prefabbricati, blocchi termoisolanti per finestra, avvolgibili, sistemi motorizzati per l'apertura degli scuri a battente, gocciolatoi in alluminio e guarnizioni per serramenti in legno
- Corà legnami il più grande distributore di legno e derivati in Italia.

Le ragioni e lo stimolo per organizzare questo incontro stanno nell'analisi della situazione attuale: negli ultimi 2 anni, la domanda di serramenti è calata di circa il 23% e il numero di falegnamerie in attività è passato da 21.800 a 18.850 con un calo del 14%. Gli investimenti in edilizia sono passati da 145.000 a 127.000 milioni di Euro, con una riduzione del 17,8%, e le licenze per costruire nuovi edifici si sono ridotte del 35% mentre le ristrutturazioni non hanno subito inflessioni (fonte Ance e HBPR).

Il mercato e le prospettive per il comparto edile non si presentano dunque floride, eppure ci sono ancora serramentisti che, nonostante questa congiuntura, crescono, aumentano i loro fatturati e, soprattutto, i loro guadagni. Quest'ultimo risultato è anche il più difficile da raggiungere perché nei mercati altamente competitivi lo strumento più utilizzato per incrementare le vendite è la riduzione sistematica dei prezzi. Ormai, però, ogni ulteriore diminuzione

dei prezzi determinerebbe perdite economiche oppure un sostanziale abbassamento della qualità, entrambe situazioni che risulterebbero dannose per l'azienda.

Gli operatori più attenti hanno capito che per superare la crisi è necessario cambiare atteggiamento: bisogna guardare avanti, immaginare come sarà il mercato al termine della crisi e muoversi verso quella direzione e per non compiere passi falsi e lavorare bene, bisogna partire da queste considerazioni da tutti riconosciute:

- **tutte le nuove case o i nuovi cantieri cercano di seguire la strada del risparmio energetico e di ottenere, adottando appositi accorgimenti, il marchio CasaClima sempre più apprezzato da progettisti e consumatori;**
- **il 18% della domanda di serramenti nuovi è per spessori superiori a 68 mm;**
- **tutte le nuove case vengono rivestite con un cappotto di dimensioni sempre maggiori e bisogna quindi adeguare la posa del serramento e i suoi accessori a questa nuova situazione;**
- **sempre più spesso il consumatore vuole tutele riguardo alla durata del proprio investimento ed è alla ricerca di prodotti garantiti.**

Dall'analisi di questi quattro aspetti che caratterizzeranno il mercato del futuro e le prossime richieste, è nata l'idea di organizzare un “Windows InnovationDay” dedicato a coloro che vogliono approfondire questi argomenti, far crescere la propria azienda e affrontare la crisi con nuove conoscenze, nuove soluzioni e nuove proposte per clienti sempre più esigenti. Questi sono gli argomenti che verranno affrontati dai migliori esperti del settore, i quali potranno dare risposta a ogni domanda e offrire soluzioni ai problemi che i partecipanti solleveranno. Durante la giornata ci saranno, infatti, i tavoli tecnici di ogni azienda dove si potranno avere dei confronti personali con gli esperti. Questo evento è progettato come la più grande iniziativa tecnico-informativa del settore dei serramenti in legno alla quale i tecnici, ma soprattutto i commerciali addetti ai lavori, non possono mancare.

Relatori e argomenti del convegno

CASACLIMA: La Finestra Qualità CasaClima



Le finestre di oggi sembrano tutte uguali perché sono molto simili i gruppi di prese utilizzati per la profilatura. Ma le loro prestazioni, dopo la posa, saranno molto diverse a causa del vetro che verrà installato, del tipo di controtelaio scelto, del sistema di posa ecc. Sono aspetti tecnici che l'utilizzatore, spesso, non sa valutare e che quindi non considera nel momento in cui deve effettuare la scelta, concentrandosi su altre variabili, quali il prezzo. Per risolvere questo problema è nato il marchio "Finestra Qualità CasaClima" che verifica tutte le prestazioni del serramento e rappresenta per il consumatore una garanzia sul risparmio energetico, sull'elevato comfort e sul benessere abitativo che potrà aspettarsi. Questa certificazione super partes gestita dall'Agenzia CasaClima di Bolzano è un vantaggio anche per il serramentista perché offre nuove argomentazioni ed un sicuro aumento delle vendite. www.agenziacasaclima.com

ROVERPLASTIK: STP10, la nuova guarnizione garantita 10 anni anche in situazioni gravose di impiego



Le guarnizioni influenzano notevolmente le prestazioni di tenuta all'aria, all'acqua ed al rumore del serramento e, generalmente, tutte offrono grandi prestazioni... almeno all'inizio! Nel tempo infatti i materiali che costituiscono la guarnizione perdono elasticità e tendono a deformarsi riducendo conseguentemente l'ermeticità. Questo problema è molto diffuso ed i produttori solitamente non sono in grado di dare una garanzia di 10 anni. Nel panorama europeo, l'unica a farlo è Roverplastik che, a seguito di una lunga sperimentazione condotta con l'Università di Trento, presenta le nuove guarnizioni: STP10 (Shock Thermic Protection) le guarnizioni garantite 10 anni anche nelle più gravose situazioni di impiego.

www.roverplastik.it

REMMERS Long protection: la verniciatura dei serramenti garantita 10 anni senza alcuna manutenzione nelle condizioni di massima esposizione



Remmers è una delle aziende leader in Europa nella verniciatura del legno ed è stata la prima, nel 2001, a offrire una garanzia di durata 10 anni sui serramenti in legno. Da due anni viene distribuita in Italia in partnership con Straudi e ha ottenuto dei risultati di mercato e di prestazione realmente incredibili. Sul sito dell'azienda è possibile trovare i commenti entusiasti di numerosi serramentisti che hanno provato innovativo, durevole ed economico, metodo di verniciatura Long Protection, fornito insieme a un pacchetto di marketing che supporta nella vendita dei serramenti. www.finestre.remmers.it

POSACLIMA: il nuovo sistema certificato di posa dei serramenti



Negli ultimi 10 anni le prestazioni di tenuta e di isolamento termico delle ante dei serramenti sono state notevolmente migliorate. A questo, però, talvolta si oppongono tecniche di installazione obsolete che si avvalgono di controtelai in legno o in metallo, gli stessi materiali usati decine di anni fa. Inoltre la sigillatura dei nodi è spesso eseguita solo con silicone e schiuma e quindi l'impermeabilità è sempre compromessa. Per risolvere il problema della connessione al muro del serramento, dopo 2 anni di ricerca è nato il sistema PosaClima, che rappresenta la soluzione più moderna studiata specificatamente per il serramento italiano. Propone nuovi sistemi di controtelaio termico, e innovativi materiali di sigillatura dei giunti. È un nuovo sistema di posa che qualifica le aziende di serramenti più evolute migliorando l'efficienza e riducendo i costi globali di posa e offrendo nel contempo nuovi argomenti di vendita soprattutto per i progettisti e le imprese.

www.posaclima.it

TEKNOFRAME: la nuova spalla certificata in legno stabilizzato per la costruzione del moderno controtelaio



TeknoFrame è un prodotto appositamente creato dal Centro Studi Corà in collaborazione con l'eccellenza nella trasformazione della materia prima e con i maggiori Istituti italiani di ricerca nel settore legno, per la costruzione di nuovi controtelai caratterizzati da alte prestazioni termiche, resistenza alla marcescenza e alte performances meccaniche per sopportare il peso dei serramenti moderni. Teknoframe viene prodotto in due versioni: Standard da uno speciale pannello in OSB – Plus da un compensato laminato in betulla. In entrambi i casi il bordo viene sigillato per garantire l'indefornabilità pur essendo un prodotto a base di legno, collocato in una situazione d'impiego prevalentemente umida.

www.coralegnami.it/teknoframe

Programma dei lavori

Ore 09.15: registrazione dei partecipanti

Ore 09.30: presentazione della manifestazione e degli sponsor

Ore 09.40: il marchio volontario Finestra Qualità Casaclima

Relatore: CasaClima

Ore 10.15: fissare gli schermi sulle pareti rivestite con cappotto

Relatore: Teknostamp

Ore 10.45: Coffee - break

Ore 11.15: STP10 la guarnizione per finestre garantita 10 anni

Relatore: Roverplastik Spa

Ore 12.15: Business lunch

Ore 13.30: incontro con gli esperti ai tavoli tecnici

Ore 14.30: il progetto Remmers Aquastopp la soluzione ai problemi di sbollatura della vernice e l'allungamento della garanzia di durata

Relatore: Remmers Italia

Ore 15.30: Coffee - break

Ore 16.00: Teknoframe la spalla specifica per la costruzione di controtelai ad alta resistenza meccanica e termica

Relatore: Corà Legnami S.p.A.

Ore 16.30: Posaclima l'innovazione nella posa dei serramenti

Relatore: Straudi S.p.A.

Ore 17.15: Dibattito

Ore 17.30: Fine dei lavori e brindisi finale

Il convegno dura dalle 09,30 alle 17:30; l'iscrizione è subordinata al versamento di un contributo spese di € 35,00+IVA a persona, comprensivo di pranzo e materiali documentali.

Il versamento deve essere anticipato. La fattura potrà essere fiscalmente detratta al 50% quale costo di formazione.

Per iscrizioni: segreteria Remmers Italia dott.ssa Cristiana Ferraresi, tel 0471 30 44 00, oppure iscrivetevi online sul sito www.finestre.remmers.it cliccando alla voce eventi.

WINDOWS

I N N O V A T I O N

DAY 2011

18 NOVEMBRE 2011 • HOTEL SACCARDI • CASELLE DI SOMMACAMPAGNA (VR)

